

Masterclass Ondernemerschap voor de boekhandel

De sleutel tot succesvol ondernemerschap in de boekhandel



Jezelf (verder) ontwikkelen als boekondernemer

Heb je een passie voor de boekhandel, ben je toegewijd aan je vak en altijd op zoek naar manieren om je winkel en klantbeleving te verbeteren? Of is het je droom om een boekhandel te starten of over te nemen? Dan is de 'Masterclass Ondernemerschap voor de boekhandel' dé opleiding voor jou.

In deze praktijkgerichte Masterclass, speciaal ontwikkeld voor de boekhandel, krijg je waardevolle inzichten en concrete handvatten om je ondernemerschap naar een hoger niveau te tillen. In tien intensieve lesdagen, verspreid over ruim een jaar, werk je aan strategische en operationele thema's die direct toepasbaar zijn in jouw winkel. Bovendien ontwikkel je je persoonlijk leiderschap, wat niet alleen jou ten goede komt, maar ook je team en je klanten.

Aan het einde van de Masterclass heb je een concreet en praktisch plan ontwikkeld waarmee je jouw boekhandel versterkt en toekomstbestendig maakt.

Stuur een e-mail naar
opleidingen@boekbond.nl
en schrijf je in!



Ook voor
ondernemers
die potentiële
opvolgers willen
voorbereiden
op succesvol
ondernemerschap

Wat kun je verwachten?

De Masterclass is ontwikkeld door en voor de boekenbranche en wordt gegeven door twee ervaren ondernemers. Ze werken nauw samen met de Koninklijke Boekverkoopersbond om de inhoud volledig af te stemmen op de praktijk.

Elke maand staat een specifiek thema centraal, waarmee je direct aan de slag gaat in je eigen winkel. Daarnaast krijg je persoonlijke coaching, werk je aan praktijkgerichte opdrachten en sluit je de opleiding af met een eigen plan voor de toekomst.

Over de trainers

De Masterclass is speciaal voor de boekhandel ontwikkeld door twee ervaren trainers: Eric Reversma en Wim van Gennip. Sinds 2023 hebben zij al 24 enthousiaste boekenvakkers succesvol afgeleverd op hun weg naar het ondernemerschap.

Eric was werkzaam in tal van commerciële functies en is sinds 2014 ondernemer en gecertificeerd trainer. Zijn stijl van trainen en coachen is energiek en authentiek. Zijn doelgerichtheid combineert hij graag met een lach want plezier hebben in wat je doet is de basis van succes.

Wim is, na een carrière in de retail, sinds 2008 zelfstandig ondernemer. Hij geeft les op hogescholen, beroepsopleidingen en organiseert masterclasses en trainingen vanuit zijn eigen bedrijf Frontvisier. Opleiden gaat perfect samen met zijn eigen nieuwsgierigheid. Wim stelt de deelnemers altijd veel

vragen en leert hen dit zelf ook te doen. Antwoorden leveren nieuwe inzichten op, die – wat Wim betreft – altijd praktisch toepasbaar moeten zijn, ook in deze Masterclass.

De Masterclass
laat je jezelf leren
kennen op een
nieuwe wijze

*Mark Feitz,
Primera ondernemer in Leiden*



Waarom deelnemen?

- ✓ Je ontwikkelt je op zowel zakelijk als persoonlijk vlak
- ✓ Je leert nieuwe vaardigheden en strategieën die direct toepasbaar zijn
- ✓ Je speelt in op veranderingen in de markt en blijft toekomstgericht ondernemen
- ✓ Je krijgt concrete ondernemers handvatten om het maximale uit jezelf, je team en je winkel te halen

De onderwerpen per lesdag

1. Persoonlijke ontwikkeling Alles begint bij jou. Via een vooraf afgenomen gedragsanalyse krijg je inzicht in je sterke punten, valkuilen en drijfveren.

2. Strategie Welke keuzes maak je om je winkel onderscheidend en succesvol te maken? Hoe positioneer je jezelf in de markt en ten opzichte van concurrenten?

3. Assortiment Hoe zorg je ervoor dat je aanbod perfect aansluit bij je doelgroep? Wat werkt, wat kan beter en hoe zorg je voor een onderscheidend assortiment?

4. Persoonlijke ontwikkeling Leer hoe anderen je gedrag ervaren en hoe je effectiever kunt communiceren en verbinden met je team en klanten.

5. Financiën Begrijp je cijfers en leer hoe je financiële data gebruikt om strategische beslissingen te nemen en je rendement te verbeteren.

6. Operationeel management Van dagplanning tot personeelsbeheer: ontdek hoe je grip krijgt op de dagelijkse praktijk en tegelijkertijd bouwt aan een duurzame toekomst.

7. Marketing Wie zijn je klanten, wat verwachten ze en hoe speel je hierop in? Ontdek hoe je jouw winkel en merk sterker positioneert.

8. Leiderschap Hoe motiveer en inspireer je je team? Leer hoe coachend leiderschap je helpt om medewerkers beter te begeleiden en mee te krijgen.

9. Innovatie De markt verandert continu. Hoe speel je hier proactief op in en zorg je dat je relevant blijft?

10. Presentatiedag Dit is geen lesdag, maar een inspirerende afronding waarin je jouw plan presenteert en waardevolle feedback ontvangt.

Door de concrete stappen in mijn verbeterplan heeft onze boekhandel meer klanten en dus meer omzet behaald

*Petra Ordelman,
Boekhandel Boomker Haren*



Praktische informatie

- Duur: Ruim een jaar, waarbij rekening wordt gehouden met de drukke periodes in de winkel (10 lesdagen)
- Locatie: The Greenhouse (naast Utrecht CS)
- Lesdagen: 11.00-19.00 uur
- Groepsgrootte: Maximaal 12 deelnemers
- Kosten: € 3.995 (excl. BTW, inclusief lunch, materialen en locatiekosten)
- Intakegesprek: Voorafgaand aan de opleiding stel je samen met de trainer je leerdoelen scherp
- Persoonlijke coaching: Twee keer per jaar komt een trainer naar je toe voor een één-op-één sessie
- Certificaat: bij succesvolle afronding van de Masterclass ontvang je het Certificaat Boekondernemer van de KBb
- Let op: Opleidingstrajecten zijn vaak (deels) fiscaal aftrekbaar. Informeer bij je accountant naar de mogelijkheden.

Schrijf je in!

De Masterclass start bij voldoende aanmeldingen in september 2026.

Let op: De plekken zijn beperkt, dus wees er snel bij!

Stuur een e-mail naar opleidingen@boekbond.nl en schrijf je in!

Wat ik het meest leerzaam vond aan de Masterclass, was het sparren met collega's uit het vak over relevante onderwerpen

Sylvia Harmsen, ondernemster Dominicanen in Maastricht



De Masterclass 'Ondernemerschap voor de boekhandel' wordt mede mogelijk gemaakt door de Koninklijke Boekverkopersbond.



Coöperatieve Koninklijke Boekverkopersbond U.A.

Willemsparkweg 96-H
1071 HM Amsterdam

+31 (0)88 600 95 00

info@boekbond.nl

boekbond.nl